**УДК 339.9:339.543.624**

**Чичкало-Кондрацька Ірина Борисівна, д.е.н., професор, завідувач кафедри міжнародної економіки та маркетингу,**

**Власюк Анастасія Олегівна, студентка,**

**Кондрацька Дарія Сергіївна, студентка,**

**Полтавський національний технічний університет імені Юрія Кондратюка, м. Полтава, (095)3052058, chichkalo.irina@gmail.com**

**ПРІОРИТЕТИ РЕАЛІЗАЦІЇ НАЦІОНАЛЬНИХ ЕКОНОМІЧНИХ ІНТЕРЕСІВ УКРАЇНИ В УМОВАХ ДІЇ ЗВТ+ З ЄС**

***Анотація***

*У статті розкрито* *сутність національних економічних інтересів України в умовах поглиблення* *взаємовідносин з ЄС. Проведено аналіз сучасного стану торгівельного співробітництва України з країнами Європейського Союзу. Виділені особливості і проблеми торгівельної діяльності після введення в дію ЗВТ+, які перешкоджають ефективній співпраці та негативно впливають на реалізацію національних економічних інтересів України. Сформовано основні пріоритетні напрями підвищення рівня реалізації національних економічних інтересів України в умовах дії ЗВТ+.*

***Ключові слова:*** *національні економічні інтереси, пріоритети, торгівля, ЗВТ+, експорт, Європейський Союз.*

**Постановка проблеми.** Актуальність теми даної роботи полягає в тому, що сучасна ситуація у світі характеризується багатьма взаємопов’язаними процесами, що прямо або опосередковано впливають на стан української держави та суспільства. Україна обрала курс євроінтеграції. На сучасному етапі вступила в силу Зона вільної торгівлі, що впливає на економічну ситуацію в країні та забезпечення національних економічних інтересів.

Сучасні тенденції світового розвитку ставлять перед Україною нові завдання та потребують від неї активної участі в їх вирішенні. У зв’язку з цим великого значення набуває дослідження забезпечення національних економічних інтересів України в умовах євроінтеграції.

**Аналіз останніх досліджень і публікацій.** Окремі аспекти даної проблеми досліджували такі науковці: Базилевич В.Д., Барановський О.І., Бандурка О.М., Варналій З.С., Василик О.Д., Глембоцький Д.О., Зубок М.І., Єрмошенко М.М., Капустін Н.П., Левчук О.В., Мельник С. І., Мунтіян В.І., Новикова О.Ф., Олейніков Є.А., Онищенко В.О., Павлюк Т. І., Римаренко Ю.І., Стрельбицька Л.М., Сухоруков А.І. та інші. Зокрема Варналій З.С., Онищенко С.В. [1] та Мельник С. І. [2] у своїх працях приділяють увагу змісту поняття «національні економічні інтереси» та їх класифікації; Глембоцький Д.О. [3] – розглядає поняття «національний інтерес» у контексті подальшого розвитку країни; Левчук О.В. [4] – вивчає питання реформування національних економічних інтересів України в умовах глобалізації, Онищенко В.О. [5] – досліджує теоретичні та практичні аспекти забезпечення національних економічних інтересів України; Павлюк Т. І. [6] – обґрунтовує взаємозв’язок національних економічних інтересів з засадами макроекономічної політики.

**Виокремлення невирішених раніше частин проблеми.** Але не достатньо висвітленими залишаються особливості та проблеми забезпечення національних економічних інтересів України в контексті дії Угоди про асоціацію з ЄС і, зокрема, Поглибленої та всеосяжної зони вільної торгівлі.

**Метою статті** є вивчення стану торгівельного співробітництва України та ЄС, виділення проблем і позитивних наслідків та визначення пріоритетних напрямів реалізації національних економічних інтересів нашої країни в умовах дії ЗВТ+ з Європейським Союзом.

**Викладення основного матеріалу.** З методологічної точки зору принциповим є визначення сутності національних економічних інтересів як об’єктивно існуючої економічної категорії. Економічні інтереси – це суспільна форма прояву і розвитку економічних потреб. Деякі науковці, розглядаючи економічні інтереси у взаємозв’язку з виробничими відносинами, розуміють під ними вигоду, яка реалізується суб’єктом в процесі господарської діяльності [2]. На думку інших фахівців, національні економічні інтереси слід розглядати, з одного боку, як поверхневі прояви дії об’єктивних економічних законів в економічному житті, з іншого – як об’єктивну необхідність усунення (пом’якшення) загроз економічній безпеці [5].

Пріоритетним напрямом державотворення кожної країни є забезпечення національних інтересів. Із набуттям незалежності Україна активно долучилась до міжнародних процесів, зокрема й економічних. Відповідно, для забезпечення національних пріоритетів в економічній сфері виникла необхідність у формуванні цілісної категорії «національні економічні інтереси».

Вперше поняття національних інтересів на законодавчому рівні було визначено в Законі України «Про основи національної безпеки України» [7], відповідно до якого національні інтереси – це життєво важливі матеріальні, інтелектуальні і духовні цінності українського народу як носія суверенітету і єдиного джерела влади в Україні, визначальні потреби суспільства і держави, реалізація яких гарантує державний суверенітет України та її прогресивний розвиток. Також у статті 6 даного Закону визначено пріоритети національних інтересів, серед яких: створення конкурентоспроможної, соціально‒орієнтованої ринкової економіки та забезпечення постійного зростання рівня життя і добробуту населення; збереження та зміцнення науково‒технологічного потенціалу, утвердження інноваційної моделі розвитку тощо. У ст. 8 цього ж Закону визначено основні напрями державної політики з питань національної безпеки в економічній сфері, серед яких, зокрема, посилення участі України у міжнародному поділі праці, розвиток експортного потенціалу високотехнологічної продукції, поглиблення інтеграції у європейську і світову економічну систему та активізація участі в міжнародних економічних та фінансових організаціях [7].

Таким чином, національні економічні інтереси – це сукупність об’єктивних економічних потреб незалежної країни, задоволення яких забезпечує ефективне функціонування та сталий розвиток її економічної систем та економіки загалом. Хоча в згаданому законі і не наведено перелік національних економічних інтересів (НЕІ), їх можна сформувати, проаналізувавши наведені в ньому напрями державної політики з питань національної безпеки в економічній сфері. Однак доцільно розмежовувати пріоритетні напрями реалізації національних економічних інтересів і державної політики в економічній сфері: останнє поняття є вужчим від першого і має формуватися виключно відповідно і задля забезпечення виконання національних економічних інтересів.

З підписанням та ратифікацією у 2014 р. Угоди про асоціацію між Україною та ЄС почалося її тимчасове застосування, а відносини сторін розбудовуються у новому форматі політичної асоціації та економічної інтеграції. Укладення Угоди про асоціацію формує договірно‒правову основу співробітництва України та ЄС на середньострокову перспективу [8].

Важливим елементом Угоди про асоціацію між Україною та ЄС є положення про створення Поглибленої та всеохоплюючої зони вільної торгівлі. ЗВТ+ спрямована на надання Україні можливостей для модернізації її торговельних відносин та економічного розвитку. Інструментами для цього є відкриття ринків шляхом поступового скасування митних тарифів, надання безмитного доступу в рамках квот, усунення перешкод для торгівлі, наприклад, бюрократії та невиправданих бар’єрів, а також масштабна гармонізація українських законів, норм та стандартів з тими, що діють в ЄС у різних секторах, які прямо або опосередковано пов’язані з торгівлею. ЗВТ+ є також частиною ширшої політики ЄС, спрямованої на встановлення стабільних і сприятливих сусідських стосунків шляхом зміцнення економічних зв’язків.

На думку фахівців, результатами запровадження ЗВТ+ між Україною та ЄС стануть тісна економічна інтеграція, створення практично таких же умов для торгівлі між Україною та ЄС, що мають місце у торгівлі всередині Союзу, покращення інвестиційного клімату та прозорі правила ведення бізнесу в Україні, підвищення безпечності та якості товарів, зниження цін для українських споживачів, можливість доступу українських підприємств не тільки на ринки ЄС, а й на ринки третіх країн у зв’язку з переходом на прийняті в усьому світі стандарти [9]. Але, на нашу думку, такі прогнози є занадто оптимістичними, і вплив дії ПВЗВТ на реалізацію національних економічних інтересів України є неоднозначним.

Зона вільної торгівлі між Україною та ЄС повноцінно почала діяти з 1 січня 2016 р. Тому доцільно проаналізувати торговельну співпрацю України з країнами ЄС до та після повномасштабного започаткування ЗВТ+.

Експорт товарів з України до ЄС склав 9,36 млрд. дол. США за І півріччя 2017 р., що на 22,8% більше, ніж за аналогічний період 2016 р. Але, порівнюючи з періодом січень-липень 2013 р., експорт товарів з України до ЄС впав на 7% [10]. Отже, Україна до створення зони вільної торгівлі більше продавала товарів до ЄС, ніж зараз. Хоча, якщо розглядати структуру зовнішньої торгівлі України, то можна зробити висновок, що частка як експорту до ЄС, так і імпорту звідти значно зросла, але, нажаль, більшістю через скорочення торгівлі з іншими країнами. Також, за І півріччя 2017 р. у порівнянні з аналогічним періодом 2016 р. відбулося збільшення імпорту з країн ЄС у грошовому вимірі на 21,3%. Питома вага імпорту з країн ЄС скоротилася на 2,1% та склала 42,3% від загального імпорту.

За даними Державної служби статистики України, у першому півріччі 2017 р. зберігалося негативне сальдо торгівлі товарами на користь ЄС (-1307,9 млн. дол. США), а у порівнянні з аналогічним періодом 2016 р. воно збільшилося на 140,2 млн. дол. США [10].

Щодо географічної структури, то найбільшими зовнішньоекономічними партнерами України у І півріччі 2017 р. в ЄС були Німеччина (18,3%), Польща (14,6%), Італія (9,6%), Нідерланди (5,9%) Угорщина (5,7%), Франція (5,6%) [11].

Товарна структура експорту України до ЄС залишалась сталою протягом останніх років, незважаючи на несприятливі економічні фактори. Близько третини експорту займає продукція сільського господарства та харчової промисловості, в першу чергу зернові, насіння олійних культур та рослинна олія. На другому місці – експорт чорних металів та виробів із них, на третьому – електричних та механічних машин, переважно електричного обладнання. Щодо товарної структури імпорту з ЄС, то більшу частину займають енергетичні матеріали, машини, апарати і механічні пристрої, електричні машини і устаткування, полімерні матеріали, фармацевтична продукція та інші. Право експорту до ЄС мають вже 288 українських підприємств, зокрема 108 з них експортують на цей ринок харчову продукцію [12].

Як показав аналіз, показник відкритості економіки (питома вага зовнішньоторговельного обороту у ВВП) в України значно вище, ніж у ЄС. Хоча потрібно враховувати, що експорт може залежати від імпорту, бо для багатьох товарів, які виробляють на експорт, використовують імпортні складові (матеріали, деталі, комплектуючі тощо). Україна в цілому має досить відкриту економіку. Це разом з доволі вузьким асортиментом товарів, що експортуються, робить країну вразливою до зовнішніх шоків, таких як світові кризи, нестабільність провідних валют світу, інфляція та інші.

Таким чином, спостерігається тенденція до поглиблення зовнішньоторгівельних відносин між Україною та ЄС. Україна поступово виходить на ринки Європейського Союзу. Але треба звернути увагу на низку проблем, які перешкоджають ефективній співпраці та негативно впливають на реалізацію національних економічних інтересів України.

Так, стримуючим фактором у торгівлі з ЄС залишається сертифікація української продукції відповідно до європейських стандартів і квот на торгівлю деякими товарними групами. Зі створенням ЗВТ+ Україна отримала торгівельні преференції – безмитні тарифні квоти для 36-ти видів товарів, а ще за 4-ма видами встановлено додаткові обсяги [12]. Варто глибше вивчити питання раціональності розподілу квот та стимулювання експорту в цілому.

Аналіз показав, що більшість безмитних квот використовуються швидко, а загальні умови не надто привабливі для вітчизняних виробників. Так, у 2016 р. швидко вичерпалися квоти за 11-ма групами товарів [13]. Україна почала використовувати нові квоти, зокрема на безмитний експорт обробленої продукції з молочних вершків (квоту використано на 24,4%), обробленої продукції з зернових (2,7%) та грибів (0,1%). Також Україна почала експортувати сухе молоко (квоту використано на 30%) і масло (46%).

Статистичні дані свідчать про те, що українські виробники повільно нарощують експорт певних товарів, у т.ч. із більшою доданою вартістю. Такі темпи торгівлі дали поштовх до ініціювання збільшення квот. Наприкінці 2016 р. Європейська комісія прийняла пропозицію українських виробників і в травні 2017 р. збільшила квоту на крупи та борошно на 7,8 тис. т, овес – на 4 тис. т, кукурудзу – на 650 тис. т, мед – на 3 тис. т, пшеницю – на 100 тис. т, виноградний сік – на 500 т, перероблені томати – на 5 тис. т, ячмінь – на 350 тис. т [13].

Станом на 4 жовтня 2017 р. було вичерпано на 100% імпортні тарифні квоти ЄС на такі українські товари, як: мед, цукор, ячмінна крупа та борошно, перероблені томати, виноградний та яблучний сік, овес, ячмінь, кукурудза, пшениця [14]. На 98% вичерпано квоту на безмитний експорт солоду та пшеничної клейковини. Експерти відзначають, що у порівнянні з 2016 р. динаміка закриття квот значно прискорилася. Але залишається низка товарів, де квоти не вичерпано взагалі: баранина, яловичина, гриби, продукція з обробленого молока тощо [12].

За даними Міністерства економічного розвитку і торгівлі, у 2017 р. використовувалися 29 із 40 можливих квот, серед яких і декілька квот, можливості в рамках яких не реалізовувалися у 2016 р. [15]. Стосовно квот, які не використовуються зовсім, то частково це відбувається через те, що в середині країни немає відповідних виробничих можливостей, або через те, що існують інші, більш вигідні для експорту, ринки.

Таким чином слід відзначити, що Зона вільної торгівлі принесла українським виробникам додаткові можливості для експорту, проте її умови не можна назвати ідеальними та надто вигідними для українців. Тому Мінекономрозвитку України ініціює аналіз (форсайт) поглиблення умов торгівлі з Європейським Союзом, зокрема перегляду умов вільної торгівлі, створення митного союзу та інші можливі додаткові механізми.

Слід також відзначити, що дія ЗВТ+ не означає автоматичного покращення доступу на ринок ЄС, тому певні труднощі з реалізацією вітчизняних товарів пов’язані з їх низькою конкурентоспроможністю на цьому ринку. Так, для виходу на ринок ЄС треба виконати вимоги щодо безпечності продукції харчування, технічні стандарти тощо. Наприклад, молочна продукція майже не експортується в країни ЄС, бо на даний момент стандарти, які встановлені в Україні дещо нижчі, ніж у країнах ЄС.

Позитивним моментом є зростання кількості підприємств, які готові вийти на європейські ринки, але рівень їх інформованості ще досить низький. Значною проблемою є труднощі з пошуком торгових партнерів в ЄС, що характерно як для малого, так і для великого бізнесу.

На думку деяких фахівців, у довгостроковій перспективі дія ПВЗВТ з ЄС має забезпечити збільшення ВВП України на 0,5% щороку, що спричинить загальне підвищення добробуту громадян на 1,2% на рік [15].

Згідно з наявними статистичними даними, використаними для аналізу торгівельних відносин між Україною та ЄС, в даний момент досить важко конкретно визначити, який вплив угода здійснює на реалізацію національних інтересів та економіку країни в цілому. Та, в той самий момент, є можливість виявити покращення або погіршення ситуації.

Отож, ЗВТ+ дала поштовх інтеграції з Європейським законодавством та відкрила додаткові можливості для експорту для багатьох вітчизняних виробників. Проте, на нашу думку, український уряд на даний момент ще недостатньо захищає і просуває інтереси українських виробників на зовнішніх ринках, хоча певні заходи проводяться. Зокрема, в ЄС використовують доступні інструменти захисту внутрішнього ринку, наприклад тарифне регулювання імпорту. Так, рівень митного обкладання імпортної готової продукції в ЄС більший за рівень ставок мита на сировину в 7,7 рази [12]. Це говорить про те, що Україна й надалі залишатиметься в основному в якості постачальника сировини, а не продуктів з доданою вартістю. Це негативно впливає на економіку нашої країни, що може надалі перешкоджати ефективній співпраці України та ЄС

23 лютого 2018 р. був представлений урядовий звіт про виконання Угоди про асоціацію. Співставлення виконаних за 2017 р. завдань і раніше затверджених планів свідчить, що минулого року вдалося виконати лише 41% запланованої євроінтеграційної роботи [16]. При цьому Верховна рада виконала свою роботу на 32%, уряд – на 42%, а інші органи влади – на 50%. Зокрема, протягом 2017 р. Україна ухвалила 23 основних євроінтеграційних закони, проте цього явно недостатньо. Ситуація дещо покращилась порівняно з 2016 р., але в низці секторів залишаються значні відставання. Зокрема щодо технічних бар’єрів в торгівлі, то завдання виконані на 59%, санітарних та фіто санітарних заходів – на 33%, митних питань – на 33%, підприємництва – на 62% [16]. До того ж слід врахувати, що у 2017 р. Угода про асоціацію набрала чинності і її виконання стало міжнародним зобов’язанням України. Стовідсоткове виконання планової роботи фіксується лише у фінансовому секторі, а також у секторі освіти та навчання. Такий низький рівень реалізації Угоди про асоціацію, зокрема в сфері торгівлі, однозначно негативно впливає на реалізацію національних економічних інтересів України.

Але в цілому слід зазначити, що Європейський Союз остаточно закріпився як головний торговельний партнер України. Попри загальне зниження показників експорту та імпорту, обсяги торгівлі з ЄС продовжують зростати. Ці зміни в торгівлі показують, що ПВЗВТ справді діє і має багатогранний позитивний вплив на реалізацію національних економічних інтересів України, хоча більшістю поки в перспективі. Зокрема, функціонування зони вільної торгівлі з ЄС має викликати такі позитивні ефекти:

- створення нових робочих місць за рахунок активізації торгівлі;

- зниження цін для споживачів та підвищення якості продукції через посилення конкуренції;

- полегшення доступу до фінансових ресурсів ЄС (кредитів, інвестицій, фінансової допомоги) не лише з боку фінансового сектору України, а і бізнесу, що сприятиме модернізації економіки;

- розвиток транскордонної торгівлі (а відповідно і прикордонних з ЄС регіонів України) завдяки узгодженню українських та європейських стандартів для промислових товарів і сільськогосподарської продукції;

- покращення бізнес-середовища в нашій країні [17] за рахунок узгодження правил щодо державних закупівель, політики конкуренції і прав інтелектуальної власності.

Узагальнюючи результати нашого дослідження, можемо сформувати основні пріоритетні напрями реалізації національних економічних інтересів України в умовах дії ЗВТ+:

1) Повномасштабне виконання положень Угоди про асоціацію, директив та вимог ЄС, які допоможуть досягненню тих цілей, що ставилися при запровадженні ПВЗВТ.

2) Забезпечення умов для підвищення конкурентоспроможності національної економіки. Зі створенням ЗТВ+ кількість імпортних товарів буде поступово збільшуватися, і є загроза витіснення іноземними товарами вітчизняної продукції з внутрішнього ринку. Щоб не допустити цього, необхідно провести комплекс спільних заходів з боку держави та підприємців з підтримки внутрішнього виробника з метою підвищення конкурентоспроможності національних товарів до рівня європейських виробників, захисту внутрішнього ринку від недоброякісного імпорту тощо. Також доцільно визначити обсяги і перелік товарної номенклатури критичного імпорту.

3) Проведення раціональної експортної політики України відносно ЄС, беручи до уваги специфічні потреби та вимоги єдиного європейського ринку. Така політика має охоплювати як сировинний напрямок (який, на жаль, сьогодні є переважаючим), так і напрямок проникнення на ринок ЄС товарів з високим ступенем переробки.

Доцільно провести ретельний аналіз конкурентоспроможності українських товарів і послуг на цьому ринку та визначити пріоритетні сфери та галузі вітчизняної економіки. Необхідно розробити заходи зі сприяння розвитку експортного потенціалу саме цих галузей, в тому числі за рахунок залучення кредитів та прямих інвестицій з країн–членів ЄС, стимулювання експорту, надання державою пільг та допомоги вітчизняним експортерам. Доцільно провести перегляд умов вільної торгівлі з ЄС та ініціювати внесення більш вигідних для України змін, зокрема щодо імпортних тарифних квот.

Особливу увагу слід приділити розвитку експортного потенціалу високотехнологічної продукції, удосконаленню товарної структури експорту, що враховує отримані від ЄС торгівельні преференції і дозволяє максимально використати безмитні тарифні квоти. Крім того, важливого значення набуває розширення експорту послуг, в першу чергу, науково–технічних, міжнародного туризму, експедиційних тощо. Це повинно принести значне збільшення продажів ліцензій на запатентовані технічні рішення і ноу–хау.

4) Досягнення експортно‒імпортної збалансованості, отримання позитивного зовнішньоторговельного сальдо. При обранні стратегічних напрямів реалізації національних економічних інтересів у зовнішній економічній політиці України перевагу слід надавати поетапному скороченню дефіциту торговельного балансу; розширенню існуючих і пошуку нових європейських ринків збуту, розбудові інфраструктури зовнішньої торгівлі та вдосконаленню системи митного контролю і тарифного регулювання. Слід поглиблювати співпрацю митних органів України та ЄС з метою спрощення митного оформлення та митних процедур на кордоні за умови впровадження адекватних заходів для недопущення шахрайства та зменшення часу і грошей для митного оформлення.

5) Розвиток міжнародного виробничого і науково–технічного співробітництва з ЄС. Важливим завданням, необхідним для доступу України на ринки ЄС, є активний розвиток інноваційних галузей виробництва: машинобудування, ракето– і літакобудування, електронної і електротехнічної, хімічної, фармацевтичної галузей тощо.

6) Прискорення роботи над гармонізацією українського законодавства з європейськими та міжнародними стандартами відповідно до Угоди про асоціацію. Зокрема: гармонізація законодавства України з регулювання зовнішньоекономічних зв’язків дозволить створити сприятливіше загального економічне середовище для розвитку економічних зв’язків з ЄС; гармонізація законодавства та процедур в сфері державних закупівель надасть можливість українським підприємствам приймати участь на рівних умовах з європейськими підприємствами у проведенні робіт за державним замовленням, наданні послуг та у проведенні тендерів на рівні ЄС, національному та регіональному рівнях; приведення українського законодавства в багатьох сферах комерційної діяльності у відповідність до вимог ЄС за програмою, визначеною у ЗВТ+, забезпечить політику поліпшення внутрішнього інвестиційного клімату та перехід до більш прозорих правил ведення бізнесу, які б зробили внутрішнє економічне середовище більш привабливим для іноземних та вітчизняних інвесторів; кращі стандарти охорони здоров’я та безпечності продукції будуть вигідними для українських споживачів, оскільки для них буде гарантована якість товарів, що продаються, а також більша безпечність для всіх.

7) Раціональне використання позикових коштіві фінансової допомоги ЄС,зокрема для подолання проблем платіжного балансу України, реформування економіки, модернізації виробництва, впровадження енергозберігаючих технологій, розвитку наукоємних високотехнологічних виробництв. Підвищення ефективності інвестиційних процесів та збільшення потоків прямих іноземних інвестицій з ЄС; стимулювання іноземних інвестицій в пріоритетні для України сфери.

Але, перш за все, слід вирішити проблему успішності внутрішніх економічних реформ в Україні з метою удосконалення ринкового середовища, здатного взаємовигідно співпрацювати з ЄС та його державами–членами. Угода про асоціацію має стати для українського уряду «дорожньою картою», щодо проведення реформ. Це потрібно для того, щоб Україна змогла отримати максимальний ефект від ЗВТ+, та, звичайно, ці реформи будуть покращувати загальну ситуацію в країні та сприяти економічному зростанню.

Для забезпечення реалізації національних економічних інтересів необхідна структурна перебудова економіки України з пріоритетним розвитком інноваційних галузей, що дозволить підвищити конкурентоспроможність економіки.

**Висновки.** Отож, загальна картина сьогодні така: ЗВТ+ дала поштовх інтеграції з Європейським Союзом, стала додатковою можливістю для експорту для багатьох виробників. Однак, попри очевидні успіхи, серйозною залишається проблема захисту конкурентоспроможності української економіки.

Проте, потенційні переваги європейської інтеграції України перевищують її потенційні ризики. Це переконливо доводить досвід європейських країн, які зараз входять до складу ЄС. Перспектива співробітництва з ЄС для України є додатковим вагомим стимулом та мотиваційним фактором внутрішніх реформ, цивілізованого врегулювання всіх внутрішніх та зовнішніх неузгодженостей.

Основними механізмами реалізації національних економічних інтересів у контексті європейського вибору України є стимулювання розвитку експортного потенціалу відповідно до міжнародних та європейських норм, поступова лібералізація національних ринків з одночасним посиленням захисту окремих національних галузей від іноземної конкуренції. Для стимулювання експорту та забезпечення захисту внутрішнього ринку України доцільно використовувати такі інструменти, як надання урядових гарантій експортерам, посилення нетарифного захисту «чутливих» галузей, забезпечення консультативно-інформаційної підтримки та запровадження податкових заохочень для експортерів, удосконалення системи сертифікації та ліцензування імпорту, використання системи компенсаційних зборів тощо.

**Список використаних джерел**

1. Варналій З.С. Механізм попередження загроз економічній безпеці України / З.С. Варналій, С.В. Онищенко, О.А. Маслій // Економічний часопис – ХХІ. – 2016. – № 159 (5–6). – С. 20–24.
2. Мельник С. І. Сутність і класифікація національних економічних інтересів / С. І. Мельник, І. М. Горбан, М. Ю. Цуп // Науковий вісник Львівського державного університету внутрішніх справ. Серія економічна. – 2014. – Вип. 1. – С. 57–66.
3. Глембоцький Д.О. Осмислення поняття «національний інтерес» для подальшої реалізації в розвитку країни / О.Д. Глембоцький // Вісник Національної академії державного управління. – 2011. – С. 22–28.
4. Левчук О.В. Актуальні питання реформації національних економічних інтересів України в умовах глобалізації / О. В. Левчук, В. А. Коваленко. // Економіка і суспільство. – 2016. – №2. – С. 61–67.
5. Онищенко В.О. Системний підхід у дослідженні національних економічних інтересів як чинника економічної безпеки держави / В.О. Онищенко, І.Е. Рева // Економіка і регіон. – 2013. – № 4. – С. 3–9.
6. Павлюк Т. І. Національні економічні інтереси / Т. І. Павлюк // Молодий вчений. – 2015. – № 2(2). – С. 209–213.
7. [Закон України](http://dsmsu.gov.ua/index/ua/material/19055) «Про основи національної безпеки України» від 19.06.2003 р. №964-IV [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://zakon3.rada.gov.ua
8. Закон України № 1678-VII від 16.09.2014 р. «Про ратифікацію Угоди про асоціацію та її тимчасове застосування»: [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/1678-18/paran2#n2
9. Створення зони вільної торгівлі між Україною та ЄС [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.kmu.gov.ua/
10. Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
11. Показники торгівлі України з ЄС за І півріччя 2017 року ЄС [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.me.gov.ua
12. Використання тарифних квот в рамках ПВЗВТ [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.me.gov.ua
13. Мінагро: квоти ЄС на українську агропродукцію збільшуватимуться на 10% в рік [Електронний ресурс]. – Режим доступу: https://www.ukrinform.ua/
14. Роз’яснення переваг поглибленої та всеосяжної угоди про вільну торгівлю (ЗВТ+) між Україною та ЄС [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.me.gov.ua
15. Торгівля з ЄС в рамках поглибленої та всеосяжної угоди про вільну торгівлю [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.mk.gov.ua
16. Панченко Ю. Асоціація наполовину: звіт про відставання та успіхи євроінтеграції України / Юрій Панченко // Європейська правда. – 23 лютого 2018. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.eurointegration.com.ua/articles/2018/02/23/7077913/>
17. Поглиблення відносин між ЄС та Україною / За ред. М. Емерсона, В. Мовчан. – К.: Центр європейських політичних досліджень та Інститут економічних досліджень та політичних консультацій, 2016. – 255 с.

**References**

1. Varnaliy, Z.S., Onyshchenko, S.V., Masliy, O.A. (2016). Mekhanizm poperedzhennya zahroz ekonomichniy bezpetsi Ukrayiny [Mechanism for preventing threats to Ukraine's economic security]. *Ekonomichnyy chasopys* – ХХІ.– *Economic Annals* – ХХІ. – № 159 (5–6). – pp. 20–24. [in Ukrainian].

2. Mel'nyk, S. I., Horban, I. M., Tsup, M. Yu. (2014). Sutnist' i klasyfikatsiya natsional'nykh ekonomichnykh interesiv [Essence and classification of national economic interests]. *Naukovyy visnyk L'vivs'koho derzhavnoho universytetu vnutrishnikh sprav. Seriya ekonomichna.* – *Scientific bulletin of Lviv State University of Internal Affairs. Economical series.* – issue 1. – pp. 57–66. [in Ukrainian].

3. Hlembots'kyy, D.O. (2011). Osmyslennya ponyattya «natsional'nyy interes» dlya podal'shoyi realizatsiyi v rozvytku krayiny [Understanding the concept of "national interest" for further implementation in the development of the country]. *Visnyk Natsional'noyi akademiyi derzhavnoho upravlinnya* – *Bulletin of the National Academy of Public Administration.* – pp. 22–28. [in Ukrainian].

4. Levchuk, O.V., & Kovalenko, V. A. (2016). Aktual'ni pytannya reformatsiyi natsional'nykh ekonomichnykh interesiv Ukrayiny v umovakh hlobalizatsiyi [Actual problems of reformation of Ukraine's national economic interests in the conditions of globalization]. *Ekonomika i suspil'stvo* – *Economics and Society.* – №2. – pp. 61–67. [in Ukrainian].

5. Onyshchenko, V.O., & Reva, I.E. (2013). Systemnyy pidkhid u doslidzhenni natsional'nykh ekonomichnykh interesiv yak chynnyka ekonomichnoyi bezpeky derzhavy [System approach in the study of national economic interests as a factor in the economic security of the state]. *Ekonomika i rehion* – *Economy and region* . – №4. – pp. 3–9. [in Ukrainian].

6. Pavlyuk, T. I. (2015). Natsional'ni ekonomichni interesy [National economic interests]. *Molodyy vchenyy* – *Young scientist*. – №2(2). – pp. 209–213. [in Ukrainian].

7. Zakon Ukrainy Pro osnovy natsional'noyi bezpeky Ukrayiny [The Law of Ukraine About the Fundamentals of National Security of Ukraine]. (n.d.). *zakon.rada.gov.ua*. Retrieved from <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/964-15> [in Ukrainian].

8. Zakon Ukrainy Pro ratyfikaciju Uhody pro asociaciju ta i'i' tymchasove zastosuvannja [The Law of Ukraine About the Ratification of the Association Agreement and its Temporary Application]. (n.d.). *zakon.rada.gov.ua.* Retrieved from <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/1678-18/paran2#n2> [in Ukrainian].

9. Stvorennja zony vil'noi' torhivli mizh Ukrainoju ta JeS [Establishment of a free trade zone between Ukraine and the EU] (n.d.). *kmu.gov.ua.* Retrieved from: http://www.kmu.gov.ua [in Ukrainian].

10. Derzhavna sluzhba statystyky Ukrai'ny [State Statistics Service of Ukraine] *ukrstat.gov.ua* Retrieved from: http://www.ukrstat.gov.ua [in Ukrainian].

11. Pokaznyky torhivli Ukrai'ny z JeS za I pivrichchja 2017 roku JeS [Indicators of Ukraine's trade with the EU in the first half of 2017 in the EU] (2017). *me.gov.ua.* Retrieved from: http://www.me.gov.ua [in Ukrainian].

12. Vykorystannja taryfnyh kvot v ramkah PVZVT [Use of tariff quotas within the framework of the DCFTA] (2017) *me.gov.ua.* Retrieved from: http://www.me.gov.ua [in Ukrainian].

13. Minahro: kvoty JeS na ukrai'ns'ku ahroprodukciju zbil'shuvatymut'sja na 10% v rik [Minagro: EU quotas for Ukrainian agro-products will increase by 10% per year] (n.d.). *ukrinform.ua.* Retrieved from: https://www.ukrinform.ua [in Ukrainian].

14. Roz’jasnennja perevah pohlyblenoi' ta vseosjazhnoi' uhody pro vil'nu torhivlju (ZVT+) mizh Ukrai'noju ta JeS [Explaining the benefits of an in-depth and comprehensive Free Trade Agreement (FTA +) between Ukraine and the EU] (n.d.). *me.gov.ua.* Retrieved from: http://www.me.gov.ua [in Ukrainian].

15. Torhivlja z JeS v ramkah pohlyblenoi' ta vseosjazhnoi' uhody pro vil'nu torhivlju [Trade with the EU within the framework of an in-depth and comprehensive free trade agreement] (n.d.). *mk.gov.ua.* Retrieved from: http://www.mk.gov.ua [in Ukrainian].

16. Panchenko Y. (February 23, 2018) Asociacija napolovynu: zvit pro vidstavannja ta uspihy jevrointehracii' Ukrai'ny [The Association is half: the report on the lagging behind and the successes of the European integration of Ukraine] *Jevropejs'ka Pravda - European truth.* Retrieved from: https://www.eurointegration.com.ua/articles/2018/02/23/7077913/ [in Ukrainian].

17. Emerson M. & Movchan V. (Eds.). (2016). Pohlyblennja vidnosyn mizh JeS ta Ukrai'noju [Deepening of relations between the EU and Ukraine] – Kiev: Centr jevropejs'kyh politychnyh doslidzhen' ta Instytut ekonomichnyh doslidzhen' ta politychnyh konsul'tacij [in Ukrainian].

Chychkalo-Kondratska I.B., D.Sc. (Economics), Professor, Vlasiuk A.O., Kondratska D.S.

**Priorities for the implementation of Ukraine's national economic interests in the framework of the FTA+ with the EU**

**Annotation**

The priority direction of the functioning of each state is to ensure its national interests. The problem of the realization of national economic interests acquires particular relevance in the conditions of the country's international economic integration. At the present stage, the Free Trade Agreement between Ukraine and the European Union entered into force, which affects the economic situation in the country. The article reveals the essence of Ukraine's national economic interests and their content in the context of deepening relations with the EU.

The analysis of the current state of Ukraine's trade cooperation with the countries of the European Union, in particular the structure and dynamics of exports and imports, the full use of duty-free import quotas was carried out. The features and problems of trading activity after the entry into force of the FTA +, which prevent effective cooperation with the EU and have a negative impact on the implementation of Ukraine's national economic interests are identified.

Positive effects from the implementation of the provisions of the Association Agreement with the EU and possible threats to Ukraine's national economic interests were found. The main priority directions for increasing the level of implementation of Ukraine's national economic interests in the context of FTA are formed.

Key words: national economic interests, priorities, trade, FTA+, export, European Union.

Чичкало-Кондрацкая И.Б., д.э.н., профессор, Власюк А.О., Кондрацкая Д.С.

**Приоритеты реализации национальных экономических интересов Украины в условиях действия ЗСТ+ с ЕС**

**Аннотация**

Приоритетным направлением функционирования каждого государства является обеспечение его национальных интересов. Особую актуальность проблема реализации национальных экономических интересов приобретает в условиях международной экономической интеграции страны. На современном этапе вступила в силу Зона свободной торговли между Украиной и Европейским Союзом, которая влияет на экономическую ситуацию в стране. В статье раскрыта сущность национальных экономических интересов Украины и их содержание в условиях углубления взаимоотношений с ЕС.

Проведен анализ современного состояния торгового сотрудничества Украины со странами Европейского Союза, в частности структуры и динамики экспорта и импорта, полноты использования безпошлинных импортных квот. Выделены особенности и проблемы торговой деятельности после введения в действие ЗСТ+, которые мешают эффективному сотрудничеству с ЕС и негативно влияют на реализацию национальных экономических интересов Украины.

Выявлены положительные последствия от внедрения положений Соглашения об ассоциации с ЕС и возможные угрозы для национальных экономических интересов Украины. Сформированы основные приоритетные направления повышения уровня реализации национальных экономических интересов Украины в условиях ЗСТ+.

Ключевые слова: национальные экономические интересы, приоритеты, торговля, ЗСТ+, экспорт, Европейский Союз.